



TECNICO COMMERCIALE

Position title: Technical Sales Proposal

Job Area: Ufficio Commerciale

Location: Buttrio (UD)

Supporta il Product Responsible nella preparazione delle offerte commerciali, definisce le specifiche tecniche e conduce studi di fattibilità.

Compiti e responsabilità:

- Preparare la documentazione di prequalifica;
- Collaborare con i responsabili di prodotto per comprendere gli accordi quadro e preparare le offerte, garantendo l'accuratezza delle informazioni in modo tempestivo;
- Assicursarsi che tutte le informazioni richieste siano fornite prima dell'inizio del processo di gara;
- Fornire stime dettagliate dei costi per le gare d'appalto, mantenere i contatti con i fornitori/produzione per la richiesta di preventivi;
- Preparare e produrre la documentazione di gara e la proposta completa per le offerte qualificate, garantendo la conformità delle offerte;
- Controllare tutta la documentazione del contratto e garantire la conformità quando un'offerta viene accettata;
- In accordo con le vendite, stabilire le priorità delle offerte che offrono il massimo ritorno sulle ore investite;
- Introdurre efficienze e nuovi metodi di gara;
- Collaborare con i responsabili dei prodotti per ottenere informazioni tecniche e prezzi competitivi.
- Partecipare alle riunioni di chiarimento e di consegna delle offerte. Partecipare ad incontri con i clienti per spiegare e concordare i dettagli del progetto;
- Progetto e stesura del SW di controllo delle macchine e dell'impianto utilizzando gli strumenti di sviluppo;
- Messa in servizio dei progetti con funzionalità tecnologiche avanzate o innovative.

Formazione:

- Laurea in Ingegneria Industriale (Gestionale, Meccanica, Elettrica e affini)